



We Want You!

## STELLENAUSSCHREIBUNG

### IT Account-Manager (m/w)

an den Standorten Dresden und Leipzig · Stand 3/2017

Wir suchen zum baldmöglichsten Termin zur Verstärkung für unsere Vertriebsteams in Dresden und Leipzig einen IT Account Manager (m/w).

#### Ihre Aufgabe

- › Als IT Account Manager sind Sie verantwortlich für den Vertrieb von IT-Konzeptionen, IT-Projekten und Managed Services.
- › Sie tragen Verantwortung für die Gewinnung neuer und die Betreuung bestehender Kunden in unserer Vertriebsregion.
- › Der Aufbau und die Weiterentwicklung von Kunden vorrangig in den Segmenten Mittelstand, Öffentliche Auftraggeber, Forschung & Lehre und Gesundheitswesen ist zentraler Bestandteil Ihrer Tätigkeit.
- › In Abstimmung mit Ihrem direkten Vorgesetzten setzen Sie Vertriebsstrategien unseres Unternehmens und sonstige Maßnahmen zur Zielerreichung initiativreich um.
- › Sie beobachten laufend die Marktsituation und analysieren das Kundenpotential zur Generierung von Neugeschäften.
- › Sie leiten anspruchsvolle Projekte an der Schnittstelle zu unseren Kunden und nach intern.
- › Über Ihre Vertriebsaktivitäten berichten Sie laufend mit Hilfe der zur Verfügung gestellten Werkzeuge.
- › Innerhalb des Unternehmens arbeiten Sie mit Kolleginnen und Kollegen abteilungsübergreifend kooperativ zusammen.

#### Ihr Profil

- › Sie verfügen über eine abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung und betriebswirtschaftliches Basiswissen sowie mehrjährige Erfahrungen im Vertriebsaußendienst, Vertriebserfahrungen im Bereich von IT-Lösungen bei mittelständischen – oder Großkunden sind von Vorteil.
- › Gutes technisches Verständnis und fundierte IT-Kenntnisse sind Ihnen selbstverständlich.
- › Sie haben Freude am Verkauf und Begeisterung für die Aufgabe und verfügen über Motivationsfähigkeit, hohe Leistungsbereitschaft, Lösungskompetenz und Überzeugungskraft.
- › Kommunikation und ein gutes Verhandlungsgeschick sowie eine abschlussorientierte und zielgerichtete Arbeitsweise sind Ihre Stärke.
- › Sie treten freundlich, überzeugend und sicher auf und denken und handeln kundenorientiert und unternehmerisch.

**We Want You!**

**STELLENAUSSCHREIBUNG**

- › Veränderungsbereitschaft und Anpassungsfähigkeit sowie Eigeninitiative setzen wir voraus.
- › Sie verfügen über gute Englischkenntnisse und haben einen Führerschein (PKW)

**Wir bieten Ihnen**

- › ein motiviertes Team, das Ihnen den Rücken für Ihre vertriebliche Arbeit freihält
- › flache Hierarchien, persönlicher Gestaltungsspielraum und eine starke, positive Unternehmenskultur
- › attraktive und leistungsbezogene Vergütung, vermögenswirksame Leistungen inklusive einer betrieblichen Altersvorsorge
- › flexible Arbeitszeitmodelle und damit die Chance, Familie und Beruf gut miteinander zu vereinen
- › wir unterstützen Sie zudem mit hervorragenden Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten
- › Firmenwagen mit privater Nutzung sowie moderne IT- und Kommunikations-Technik
- › eine langfristige Aufgabe mit vielfältigen Entwicklungsmöglichkeiten

Wenn dieses Angebot für Sie interessant ist, dann schicken Sie uns bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und des frühestmöglichen Starttermins bevorzugt per E-Mail an [bewerbung@pdv-sachsen.net](mailto:bewerbung@pdv-sachsen.net). Wir freuen uns auf Sie.

**pdv-systeme Sachsen GmbH**

Zur Wetterwarte 4

01109 Dresden

Telefon +49 351 28888 0

Telefax +49 351 28888 111

[www.pdv-sachsen.net](http://www.pdv-sachsen.net)

*Wir sind IT.*